

Smartkiosk: Notoriedad En El Punto De Venta

Nuestro producto supone una revolución en la comunicación DIRECTA al cliente en el punto venta y en el momento de la compra, convirtiéndose además en una gran plataforma para optimizar:

- **Visibilidad de las productos/marcas en el proceso de compra.**
- **Publicidad justo en el momento de la compra.**
- **Promociones en el punto de venta.**
- **El reporting de ventas y promociones.**

Las principales ventajas que el sistema proporciona son:

- **Posicionamiento preferente de productos y/o marcas.**
- **Influir en el proceso de compra mediante promociones de tipo "Switching" o cambio de producto.**
- **Nuevos ingresos por publicidad.**
- **Plataforma para implantar cualquier tipo de promociones (merchandising, producto, bluetooth).**
- **Reporte datos en tiempo real sobre sus ventas y promociones.**

Los datos se pueden exportar a Excel para un posterior análisis de ventas.

- **Nuevo canal de comunicación con sus consumidores mediante Bluetooth.**



Switching o cambio de producto.



Posicionamiento Preferente.



Soluciones Integrales Para La Hostelería

Futura ofrece a sus clientes la posibilidad de modernizar sus instalaciones mediante diferentes soluciones modulares que le permitirán integrar nuestras soluciones en su negocio.

Para ello disponemos de un completo abanico de productos que dinamizarán la gestión de su establecimiento:

- **Solución Smartkiosk:** la solución para venta de artículos.
- **TPV + software Futura:** distintos modelos de terminales de punto de venta (con o sin software), los cuáles pueden estar comunicados además con su Smartkiosk, y todas las impresoras del establecimiento. Para más información solicite nuestro catálogo de terminales.
- **PDA/Handy + software Futura:** solución para la recogida de pedidos por parte de los camareros y su comunicación a todos los puntos del local.
- **Aplicación para mesas:** mediante una pantalla táctil el cliente hará su pedido desde la propia mesa sin tener que levantarse, el cuál se enviará a mostrador/barra y a cocina.

Además de estas soluciones podemos desarrollar y adaptar nuestras soluciones a sus necesidades. Solicite un estudio personalizado con nuestro departamento comercial.



Patrocinios

El hostelero además podrá financiar la implantación de nuestra solución Smartkiosk a través de un planteamiento de compra financiada por las marcas de bebidas o patrocinio, mediante la cuál éstas tendrán acceso a una personalización del sistema, inserción de publicidades o promociones, posicionamiento de sus productos o, conocer las ventas de sus productos en el establecimiento. El esquema de implantación deberá ser negociado individualmente con cada marca.

A la marca se le proporcionará un software específico mediante el cuál tendrá acceso a los siguientes niveles de información:

- **Módulo listados y reporte de datos:**
 - Listado de ventas de determinados artículos.
 - Elaboración de informes en términos cuantitativos (uds).
 - Reporte de datos en tiempo real.
 - Publicidad en Smartkiosk.
 - Posicionamiento preferente en sus categorías.
 - Listados de consumos (por horas, categorías, fabricantes, autonomías, etc).
- **Módulo de interacción:**
 - Envío de videos publicitarios.
 - Promociones de merchandising.
 - Promociones Switching o cambio de producto.
 - Actualización de logotipos y marcas.
 - Inducción al consumo.
 - Realización de encuestas en el momento del consumo.
- **Módulo Bluetooth:**
 - Campañas y promociones Bluetooth.
 - Reporte de datos de campañas y promociones Bluetooth.
- **Módulo exterior:**
 - Personalización de Smartkiosk.

Ejemplos de Personalización

